

fiche documentaire

Baromètre | **Start-up : plus de 50 M€ amassés dans le courant du mois de novembre**

Treize tours de table conclus ces dernières semaines totalisent un peu plus de 50 M€. Un score mensuel de bonne tenue, notamment grâce aux 20 M€ récoltés par Solaire Direct. Energie et logiciels ont été particulièrement bien dotés.

La morosité ambiante qui plane sur le non-coté ne semble pas encore avoir eu des répercussions sur le capital-risque. A tout le moins, ce dernier peut même sembler réagir à contre-cycle. Petit retour en arrière : entre janvier et août derniers, le score affiché par le baromètre mensuel de *Capital Finance* n'a eu de cesse de décroître. Le fond fut même atteint pendant l'été, avec tout juste quelque 16 M€ distribués en l'espace de deux mois (cf. n° 897). Mais, depuis la rentrée de septembre, alors que bon nombre de financiers dédiés au LBO ont donné un sérieux coup de frein à leurs projets, les start-up affi-

chent une santé insolente. Plus de 81 M€ récoltés en septembre, plus de 86 M€ en octobre (cf. nos 902, 906)... et voici que novembre apporte sa pierre à l'édifice, avec plus de 50 M€ recensés.

Solaire Direct, loin devant

Les 20 M€ tombés dans l'escarcelle de Solaire Direct y font pour beaucoup, il est vrai. Loin d'être anecdotique, ce tour de table vient même se glisser dans le peloton de tête des plus substantiels de l'année. Ex-aequo avec la biotech SuperSonic Imagine, l'opérateur photovoltaïque s'octroie la médaille de bronze du millésime 2008. Il ne saurait occulter les belles performances signées par deux éditeurs de logiciels, ces dernières semaines. Avec des collectes respectives de 4,8 et de 4,3 M€, Smartesting et Advestigo entourent le « champion » du mois sur le podium (cf. n° 908 et p. 3). Hasard

de calendrier? Les informaticiens ont su séduire les financiers, ces derniers temps, puisque Ubique, Nuxeo et aXigate ont eux aussi récolté des fonds propres. Dans le même temps, les segments du matériel médical et d'Internet n'affichent « que » deux pépites à leur actif: AVT et Ekkyo, d'une part, Liligo et Awdio, d'autre part. Décidément, la morosité n'est pas de mise dans le venture. Selon nos informations, une start-up tricolore met la dernière touche à un tour de 17 M\$... Et même en cas de tensions, les investisseurs savent répondre présent. « Actuellement, nombre de fonds de capital-risque souscrivent des "tours de soutien" pour leurs participations. Ils représentent 1/5 des dossiers financés sur la place, dont la moitié seulement sont officiellement annoncés », estime Olivier Abergel, associé-fondateur du cabinet d'avocats LL Berg. L'activisme est donc de mise. ■

Franck Moulins